

От грядки до прилавка, какие документы нужны фермеру, чтобы стать поставщиком

основные этапы на пути фермера к покупателю.



Практически все, что человек употребляет в пищу, относится либо к продукции сельского хозяйства, либо к результатам ее переработки. Ненадлежащее качество таких товаров может негативно повлиять на здоровье потребителей, поэтому эти сферы строго контролируются государством.

Если вы хотите стать профессиональным фермером и поставлять продукты в магазины, общепит или продавать на маркетплейсах, вам предстоит получить все необходимые разрешительные документы, чтобы работать в правовом поле и защитить бизнес от штрафов.

Какую форму бизнеса выбрать?

Если фермер планирует поставлять продукцию в магазины и рестораны, то необходимо зарегистрировать бизнес: оформить ИП, юрлицо или крестьянско-фермерское хозяйство (КФХ).

Многие предприниматели чувствуют себя более уверенно, выполняя привычные задачи или работая по чужим указаниям. Этот комфорт приводит к заикленности на клиентских проектах и упущению собственных бизнес-целей. Работая как исполнитель, предприниматель избегает риска и ответственности, связанных с развитием собственного бизнеса.

Индивидуальное предпринимательство

Такая правовая форма бизнеса позволит нанимать сотрудников и продавать любые фермерские продукты. Следует учитывать, что ИП не может привлечь к своему делу официальных партнеров.

Крестьянско-фермерское хозяйство (КФХ)

Крестьянско-фермерское хозяйство (КФХ) – эта форма предполагает совместное ведение бизнеса, где участники вместе владеют имуществом и делят прибыль от реализации продукции.

Такая форма бизнеса подойдет тем, кто ведет фермерскую деятельность семьей. Членами КФХ могут стать родственники старше 16 лет, а также до 5 человек не из семьи.

КФХ удобно тем, что его члены не являются наемными работникам, а значит, при распределении доходов не нужно платить НДФЛ и страховые взносы в течение 5 лет с момента открытия КФХ.

Юридическое лицо

Если фермер планирует вести бизнес с партнером, то наиболее удобным вариантом будет ООО. Кроме того, такая форма бизнеса привлекательна для инвесторов, поэтому подойдет тем, кто планирует масштабировать свое дело.

Какие документы нужны?

1. Медицинские книжки

Штраф за продажу фермерских продуктов без медкнижки составляет до 25 000 рублей для ИП и КФХ и до 130 000 рублей для юридических лиц. При этом медкнижки должны быть у всех сотрудников, даже тех, кто напрямую не контактирует с производством продуктов питания.

2. Технические условия на продукцию

Технические условия (ТУ) бизнес разрабатывает самостоятельно или с помощью специализированных организаций. Документ содержит все требования к готовой продукции. Например, если фермер производит сыр, то в документе будут прописаны способы изготовления продукта,

условия хранения, допустимый температурный режим, консистенция, цвет и другие параметры.

Разработка ТУ позволяет перейти к следующим этапам – оформлению декларации о соответствии и регистрации в системе «Меркурий», которая отслеживает движение товаров, подлежащих ветеринарному контролю (обязательно для продуктов животного происхождения).

3. Декларация о соответствии

Наличие декларации говорит о качестве и безопасности пищевой продукции. Отсутствие декларации на сельхозпродукцию ведет административной ответственности:

- за реализацию некачественных изделий (ст. 14.4 КоАП РФ) предусмотрен штраф в размере 30 000 рублей. При повторном нарушении товар будет конфискован;
 - за обман покупателей (ст. 14.7 КоАП РФ) предусмотрен штраф в размере 20 000 рублей;
 - штраф в размере 600 000 рублей (ст. 14.43 КоАП РФ) грозит тому, чей товар не соответствует техническому регламенту. При повторных нарушениях возможна конфискация и приостановка деятельности фирмы на срок в 3 месяца;
 - если продукция, подлежащая обязательной сертификации, реализуется без соответствующего документа, грозит штраф до 300 000 (ст. 14.45 КоАП РФ).
-

Декларация оформляется в обязательном порядке. Оформить декларацию о соответствии на продукцию, не указанную в «Едином перечне продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии», нельзя.

В ряде региональных Центров «Мой бизнес» сельхозпроизводители могут оформить декларацию о соответствии с господдержкой на условиях софинансирования: государство возьмет на себя до 60% всех затрат. Узнать подробную информацию и подать заявку на услугу можно на сайтах центров или по телефонам горячих линий. Центры «Мой бизнес» помогают начинающим предпринимателям и действующим ИП, ООО и самозанятым по национальному проекту «Малое и среднее предпринимательство».

4. Сертификат соответствия

Этот документ не является обязательным, но, как отметила руководитель РЦИ, многие производители предпочитают оформить его, так как наличие добровольного сертификата дополнительно повышает уровень доверия покупателей к продукции.

Разрешительный документ на законодательном уровне подтверждает высокое качество продукции. Как той, которой требуется обязательное подтверждение качества, так и той, для которой такая процедура не предусмотрена. Сертификация сельскохозяйственной продукции осуществляется по специальным стандартам, которые установлены для каждой категории товаров.

На необработанную и не упакованную продукцию животноводства необходимо иметь ветеринарно-санитарное заключение.

Документы готовы, что дальше?

После оформления документации фермеру нужно подключиться к специальным системам контроля оборота сельхозпродукции — программе «Меркурий» и системе «Честный знак».

За несколько дней до старта продаж также необходимо уведомить Роспотребнадзор о начале предпринимательской деятельности. Это можно сделать при личном посещении ведомства, в МФЦ, через Госуслуги, по почте или электронным письмом. В противном случае фермеру грозит штраф.

Может ли фермер быть самозанятым?

Если фермер планирует вести бизнес без сотрудников и зарабатывать до 2,4 млн. рублей, то достаточно зарегистрировать самозанятость.

В законодательстве нет требований, что самозанятые должны оформлять какую-либо разрешительную документацию на пищевую продукцию. И даже медицинские книжки для самозанятых не являются обязательными. Таким образом, фермер может реализовывать продукты питания

самостоятельно, напрямую покупателям. Единственное правило — фиксировать доход через банковское приложение.

Однако следует учитывать, что получить декларации соответствия и зарегистрироваться в системах контроля могут только ИП и юрлица. Это значит, что только они могут быть поставщиками в магазины и общепит.

ВАЖНО: самозанятые не могут реализовывать подакцизные продукты, которые подлежат обязательной маркировке, например, молочную продукцию.

Для самозанятых, которые в частном порядке сбывают небольшие партии продукции, путь к покупателю гораздо проще. При этом фермер не освобождается от ответственности за продажу некачественной продукции, которая может навредить потребителю. Общие требования к качеству товара на продажу обозначены в статье 469 ГК РФ.

Поэтому самозанятым фермерам рекомендуется сохранять копии сертификатов и деклараций на исходные продукты, в случае, если он их закупает у поставщиков. А также указывать на упаковке состав, правила хранения и сроки изготовления.

Если человек владеет участком до 50 соток, выращивает продукты для себя и лишь периодически продает излишки продукции знакомым или на рынке, то не обязательно регистрировать самозанятость. Достаточно получить в МФЦ справку о наличии личного подсобного хозяйства (ЛПХ).
